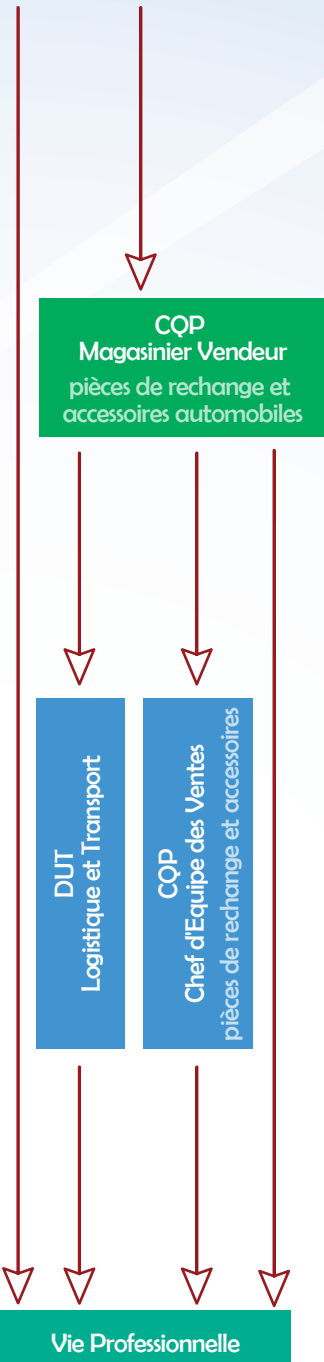


# CQP

## magasinier - vendeur confirmé

en pièces de rechange et accessoires automobiles

Bac Pro Maintenance des Véhicules Automobiles  
option véhicules particuliers  
option véhicules industriels  
option motos



### + Le Métier :

**Méthodique et ordonné, il aime la technique automobile et les relations humaines.**

Il assure toutes les activités liées à la commercialisation des pièces de rechange, accessoires et produits destinés aux véhicules industriels, aux voitures particulières ou encore aux motos.

Dans ce contexte, il doit être capable de proposer différentes modalités de financement, de gérer les commandes et les réclamations. Il contribue à la promotion et à la mise en valeur des produits sur le lieu de vente.

Il remplit une mission de conseiller technique auprès de la clientèle, qu'il s'agisse de particuliers et/ou de professionnels. Il doit fournir des informations sur le choix, l'utilisation, le montage, les risques et les vérifications, notamment au sujet des technologies complexes.

Il réalise les activités de magasinage, de contrôle de qualité, de référencement et de gestion des stocks pour assurer le bon fonctionnement du magasin et la satisfaction des clients.



### + Les Perspectives d'évolution :

La formation en CQP permet l'entrée directe dans la vie active.

Elle peut cependant être complétée par un :

**DUT** Logistique et transport  
en 2 ans

**CQP\*** Chef d'équipe des ventes  
pièces de rechange et accessoires  
en 1 an

\* CQP : Certificat de Qualification Professionnelle

*et + encore!*

**du CAP au BAC PRO**

## + Les Modalités de la formation :

### Répertoire National des Certifications :

CQP Magasinier vendeur confirmé en pièces de rechange et accessoires automobiles

### Durée de la formation : 14 mois sous contrat de professionnalisation

Alternance :

rythme défini dans le calendrier reçu à la rentrée

Temps de formation au CFA :

556 heures, soit 16 semaines sur l'année

Rémunération du jeune :

selon le barème de la convention collective

### Enseignements technologiques et professionnels

- Cycle de vente
- Promotion des ventes
- Recherche de références
- Prise de commandes
- Traitement administratif/commercial
- Réception / stockage / expédition
- Gestion des stocks
- Technologie des pièces de rechange et accessoires
- Environnement professionnel



suivi pédagogique et  
bilan de la formation en entreprise

## + Les Conditions d'inscription :

### L'inscription est ouverte aux :

- jeunes issus de 1<sup>ère</sup> (ou 2<sup>nde</sup>) générale
- titulaires d'un CAP Magasinier vendeur en pièces de rechange et équipements automobiles
- titulaires d'un CAP Employé de vente spécialisé, Option C : service à la clientèle
- titulaires d'un BEP Vente action marchande
- titulaires d'un Bac Pro Vente, préparé sous statut scolaire
- titulaires d'un Bac Pro Maintenance des véhicules automobiles

### Procédure d'inscription :

- Nous faisons connaissance :
  - ↳ dossier de renseignements
  - ↳ entretien
- Vous recherchez une entreprise :
  - ↳ dossier de candidature
  - ↳ attestation de l'entreprise
  - ↳ validation de la candidature
- Convocation pour la rentrée :
  - ↳ signature du contrat
  - ↳ calendrier de la formation
  - ↳ début de la formation

L'inscription est gratuite



*et encore!*

**du CAP au BAC PRO**

### CFA de l'Automobile de l'Erier

43 rue de l'Erier - B.P. 70021 - 73291 La Motte Servolex Cedex

Tel. 04 79 65 04 90 - Fax. 04 79 65 09 26

[www.cfa-erier.com](http://www.cfa-erier.com) - [formation.auto@cfa-erier.com](mailto:formation.auto@cfa-erier.com)